



Dienstag, 20.01.2026 10:00 – 10:45 Uhr

Hakan Gomes Pereira & Laurent Bohnert | Adam Riese

## **Sicher ins neue Jahr: Mehrwert durch strukturierte PHV-Beratung**

Der Jahresstart ist wie ein Frühjahrsputz für Policen. Kund\*innen prüfen Budgets, Risiken und Leistungen. Genau dann zeigt sich, wo die Privathaftpflicht zu knapp ist. Und wo Sie als Makler\*in mit echtem Mehrwert überzeugen.

**Gerade jetzt entscheidet sich, wer nur verwaltet und wer aktiv berät. Welche Leistungsbausteine wirken verkaufstark? Welche Preislogik überzeugt auch kritische Kund\*innen? Dieses Webinar liefert Ihnen den roten Faden für eine PHV, die sich leicht erklären und stark platzieren lässt.**

Im Fokus stehen die PHV nach Adam Riese, Produkthighlights, Tarifierung und Pricing. Dazu kommen praxisnahe Fallbeispiele und Einblicke in die Tariflinie „Riesig PLUS“. Die Teilnehmenden nehmen frische Verkaufsargumente für den Jahresstart mit.

**Hakan Gomes Pereira, Sales Consultant, und Laurent Bohnert, Produktmanager bei Adam Riese**, bringen Tempo in Ihre Beratung. Sie erhalten Hintergründe zur Optimierung der PHV für den Maklermarkt und schärfen Ihr Fachwissen.

[Hier anmelden](#)

**Bei diesem Webinar können Sie Bildungszeit sammeln.**



Sie erhalten eine **IDD-konforme Teilnahmebestätigung** von profino. Diese wird einige Tage nach dem Webinar in Ihrem profino Nutzerprofil zum Download bereitstehen, sofern Sie in voller Länge an dem Webinar teilgenommen haben.