



Donnerstag, 26.03.2026 14:00 – 14:30 Uhr  
Hakan Gomes Pereira & Yannick Thoma | Adam Riese

## Recht haben und Recht bekommen – Umfassender Schutz mit der Rechtsschutzversicherung

Recht haben und Recht bekommen sind zwei verschiedene Dinge. Streitigkeiten nehmen zu. Kosten steigen deutlich. Kunden stehen oft unsicher vor langen Verfahren. Genau hier wird eine starke Rechtsschutzversicherung wichtig. Für Versicherungsmakler entsteht daraus enormes Potenzial. Wer Lösungen bietet, schafft Vertrauen und bindet Kunden langfristig.

**Rechtsschutz ist heute kein Zusatzprodukt mehr. Er wird zum festen Bestandteil moderner Absicherung. Doch welche Leistungen überzeugen wirklich? Welche Argumente tragen im Beratungsgespräch? Und wie gelingt eine klare Positionierung im Wettbewerb? Dieses Webinar liefert Orientierung und stärkt Ihre Sicherheit im Verkauf.**

Sie erhalten einen kompakten Überblick zur Rechtsschutzversicherung von Adam Riese. Tariflinien und Leistungsinhalte werden klar dargestellt. Pricing-Strukturen werden transparent erläutert. Praxisnahe Fallbeispiele liefern eine belastbare Grundlage für Beratungsgespräche. So gewinnen Sie konkrete Verkaufsargumente für Ihre Vermittlung.

**Hakan Gomes Pereira, Sales Consultant, und Yannick Thoma, Produktmanager bei Adam Riese**, bündeln Vertriebserfahrung und Produktkompetenz. Sie vertiefen Ihr Fachwissen. Sie schärfen Ihre Argumentation. Sie gewinnen Sicherheit für anspruchsvolle Kundengespräche.

[Hier anmelden](#)

**Bei diesem Webinar können Sie Bildungszeit sammeln.**



Sie erhalten eine **IDD-konforme Teilnahmebestätigung** von profino. Diese wird einige Tage nach dem Webinar in Ihrem profino Nutzerprofil zum Download bereitstehen, sofern Sie in voller Länge an dem Webinar teilgenommen haben.