

Das ist Deine Chance als:

Sales Consultant im Maklervertrieb (m/w/d)

in Kornwestheim (Raum Stuttgart) | ab sofort

Die Versicherungswirtschaft befindet sich im Wandel. Adam Riese ist dabei treibende Kraft. Mit unserem interdisziplinären Team aus kreativen, analytischen und strategischen Köpfen entwickeln wir digitale Produkte sowie Prozesse und stellen dabei den Kunden und seine Bedürfnisse in den Mittelpunkt. Gemeinsam wollen wir weiter wachsen und suchen Verstärkung für unser Team.

Was sind Deine Aufgaben?

- Du dienst als Ansprechperson und Schnittstelle – intern wie extern – für alle Themen im Vertrieb. Erfahrungen in der Betreuung des Aggregatormarktes sind ein Plus!
- Darüber hinaus forciert und unterstützt Du die Anbindung neuer Vertriebspartner zusammen mit dem Maklervertrieb der Württembergischen Versicherung.
- Du legst ein besonderes Augenmerk auf die Pflege bestehender und neuer Maklerverbindungen.
- Du planst Geschäfts- und Prozessdaten nach definierten Qualitätsstandards und steuerst, kontrollierst und koordinierst daraus abgeleitete Vertriebsaktivitäten.
- Du unterstützt im Anforderungsmanagement bei der Übersetzung der technischen Anforderungen, intern wie extern.
- Du entwickelst, planst und setzt Vertriebsmaßnahmen selbstständig um.
- Du organisierst und führst Schulungsveranstaltungen und Messen eigenständig durch.
- Du arbeitest als Teil des Teams im agilen Projektumfeld und unterstützt bei der Planung, Durchführung sowie der Kommunikation.
- Du baust aktiv mit an unserem Geschäftsmodell einer digitalen Versicherung mit exzellenter Kunden- und Partnerzufriedenheit und berichtest direkt an unseren CSO.

Was zeichnet Dich aus?

- Du hast ein wirtschaftswissenschaftliches Studium oder alternativ eine Ausbildung zum Versicherungsfachwirt (m/w/d), Versicherungsbetriebswirt (m/w/d) oder Kaufmann für Versicherungen und Finanzanlagen (m/w/d) oder eine vergleichbare Ausbildung mit Zusatzqualifikation.
- Du verfügst über mehrjährige Vertriebserfahrung mit detaillierten Kenntnissen des Maklermarktes und hast nachweisbare Vertriebsserfolge.
- Du besitzt eine hohe IT-Affinität. Das Verständnis für technikgetriebene Prozesse liegt Dir im Blut.
- Du hast fundierte Kenntnisse in den Sachversicherungs-/Haftpflichtsparten des Privatmarktes. Neues Spartenwissen eignest Du Dir kurzfristig an.
- Du verfügst über ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten und fühlst Dich in einem agilen, über Kanban-Boards organisierten Arbeitsumfeld wohl.
- Du hast Erfahrungen im Projektmanagement und verfügst über eine ausgeprägte kommunikative Stärke und Teamfähigkeit.
- Du bist bereit, im Zuge Deiner Tätigkeiten zu reisen – auch mehrtägig.
- Du arbeitest selbstständig, strukturiert sowie zielorientiert und hast stets Lust, Neues zu lernen.

Was erwartet Dich?

Du hast den Mut, neu zu denken? Du arbeitest gerne im Team und hast Lust, etwas zu bewegen? Dann bist Du bei Adam Riese genau richtig. Als **Digitalmarke der W&W-Gruppe** bieten wir sowohl Stabilität und Sicherheit als auch Gestaltungsfreiraum sowie vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten für jeden Einzelnen.

Bei Adam Riese leben wir **Start-up-Kultur** und legen viel Wert auf ein gutes Arbeitsklima. Persönliche und professionelle Entfaltung, gelebte Fehlerkultur, offenes Feedback, kurze Wege und flache Hierarchien werden bei uns großgeschrieben. Werde vom ersten Tag an fester Bestandteil unseres hochmotivierten Teams und freu Dich auf abwechslungsreiche und spannende Aufgaben!

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann bewirb Dich direkt über unser [Online-Tool](#).

Für Fragen steht Dir gerne Gerhard Müntz (Tel. 07141 16-754194) zur Verfügung.

